



# GoSmart – TIBS

## **Dit netværk, når du søger samarbejdspartnere i Østersø/Hamborg/Bremen regionen**

Et internationalt samarbejde kan indeholde muligheder for udvikling af din virksomhed. Mulighederne kan være mange. For små- og mellemstore virksomheder kan det være en vanskelig og uoverskuelig proces at internationalisere. Internationaliseringen kan dog være det tiltag, som skaber nye vækstmuligheder. Når din virksomhed vurderer, at der er behov for en samarbejdsaftale, som har det rigtige udviklingsperspektiv, kan vi hjælpe.

I det EU finansierede projekt, GoSmart, er målet at udvikle et internationalt netværk af knudepunkter og mæglere, som kan hjælpe din virksomhed gennem internationaliseringsprocessen. Vi kalder det TIBS. De lokale TIBS-mæglere vil sammen med dig vurdere dine muligheder og behov for nye internationale partnerskaber.

# Få hjælp til din internationaliseringsproces

## Hvor lang tid tager forløbet?

Vi kan gå i gang med det samme. Partnersøgningen tager 2-4 uger afhængig af hvad forespørgslen går på.

## Hvad koster det?

Mæglerne i TIBS-netværket står gratis til rådighed for mindre virksomheder med sparring, vejledning og kontaktfrembringelse. Får du brug for specialister og rådgivere hjælper vi gerne med at få kontakt til dem.

## De 6 trin i et TIBS-forløb

### 1. Kontakt mellem virksomhed og den lokale mægler

Din virksomhed orienteres om mulighederne, og der laves en indledende afklaring om potentialet for din virksomhed pr. telefon. Er dette positivt aftales et møde.

### 2. Møde mellem virksomhed og den lokale mægler

Der laves en præsentation af din virksomhed og de muligheder, der er aktuelle i forhold til et internationalt samarbejde. Det foregår som dialog mellem din lokale mægler og din virksomhed. Efter mødet godkender din virksomhed et oplæg til den forespørgsel, der skal sendes til mæglerne i de valgte lande i TIBS-systemet. Din virksomhed har mulighed for at være anonym.

### 3. International partnersøgning

Når oplægget til partnersøgning er godkendt af din virksomhed tager din lokale mægler kontakt til de udvalgte mæglere i TIBS-netværket. Efter søgningen via mægler-netværket samles en liste med forslag til virksomheder, der matcher din virksomheds forespørgsel.

### 4. Liste over relevante virksomheder sendes til din virksomhed

Listen med mulige samarbejdspartnere og relevante kontakter sendes til din virksomhed og gennemgås sammen med din lokale mægler. Der aftales, hvad næste skridt skal være.

### 5. Kontakt til de mest lovende virksomheder

Din virksomhed tager kontakt til de virksomheder på listen, der virker mest lovende. Hvis kontakten er positiv, drøftes et samarbejde.

### 6. Samarbejdsaftale mellem virksomhed og internationale partnere

Hvis der foreligger et godt match udarbejdes en aftale. Den lokale mægler og TIBS-netværket står til rådighed for opfølgning og eventuel videre forretningsudvikling.

## Kontakt dine lokale TIBS-mæglere



**Lisbeth Strange Jensen**

**T: +45 4019 3650**

**lsj@businessaabenraa.com**



**Lars Dagnæs**

**T: +45 5355 6255**

**lars@dagnaes.com**



**Følg os på:**



facebook.com/BusinessAabenraa/



linkedin.com/company/businessaabenraa/



EUROPEAN  
REGIONAL  
DEVELOPMENT  
FUND

