

Forprojekt
Afsætningsnetværk for sønderjyske fødevarer

Indstillet af Syddansk Vækstforum
til støtte fra de regionale
erhvervsudviklingsmidler



Markedsafsøgning side 1

Forprojekt

Afsætningsnetværk for sønderjyske fødevarer

november 2018 – april 2019

Markedsafsøgning

Konsulentbistand til dialog, analyse og modeludarbejdelse vedrørende værdikæder, fødevarenetværk, SMV/mikro-producenter og markedsdialog i forbindelse med gennemførelse af forprojektet ”Afsætningsnetværk for sønderjyske fødevarer”

Indstillet af Syddansk Vækstforum
til støtte fra de regionale erhvervsudviklingsmidler

Tilsagnsmodtager - Business Aabenraa S/I
Projektpartnere – Udviklingsråd Sønderjylland, LandboSyd, LHN, Sønderborg Vækstråd
og Tønder Erhvervsråd

Business Aabenraa S/I

www.businessaabenraa.com

CVR. nr.: 29756309, Pengeinstitut: Sydbank reg. nr. 7910 kt. nr. 1173114

Indhold

Baggrund

Formål

Proces og udførelsesperiode

Konsulentopgaven

Tilbudskriterier og -procedure

Offentliggøres på www.businessaabenraa.dk den 2. januar 2019.

Business Aabenraa ønsker at afsøge markedet. Offentliggørelse af opgaven har til formål at sikre, at tilsagnsmotager opfylder betingelser i tilsagnsbrev og vilkår omkring gennemsigtighed og forsvarlig økonomisk forvaltning i henhold til gældende EU-regler og dansk lovgivning

Baggrund

Business Aabenraa S/I har modtaget tilsagn fra Syddansk Vækstforum om støtte til forprojektet "Afsætningsnetværk for sønderjyske fødevarer" i perioden november 2018 til april 2019. Forprojektets partnere er Business Aabenraa S/I, Udviklingsråd Sønderjylland, LandboSyd, LHN, Sønderborg Vækstråd og Tønder Erhvervsråd med lokale købmænd, fødevarenetværk og producenter som interessenter.

Formål

Formålet med forprojektet er at afdække,

1. hvordan markedsdialogen mellem afsætningsled og producent kan styrkes til gavn for fødevarevirksomhedernes vækstmuligheder - match mellemudbud (producenter) og efterspørgsel (købmænd), og
2. hvordan en bæredygtig forretningsmodel for lokale fødevarenetværk kan se ud – fra forening/netværk til forretning med udgangspunkt i sønderjyske mikroproducenters afsætning.

Forprojektet skal resultere i en model for markedsdialog samt bæredygtig(e) forretningsmodel(ler) for lokale fødevareafsætningsnetværk.

Konsulentopgaven

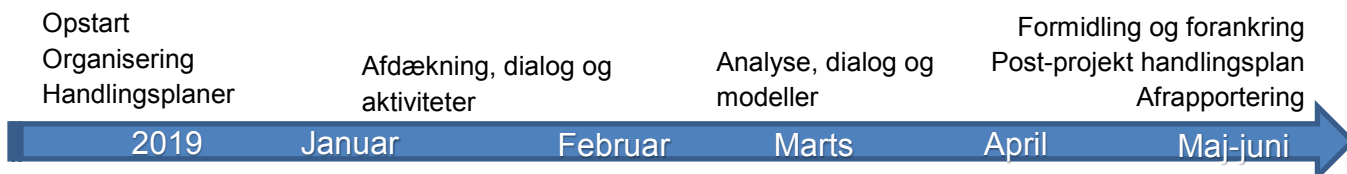
Projektpartnerne ønsker konsulentbistand til gennemførelse af forprojektet.

Konsulentopgaven består af:

1. Sparring til projektledelse, styre- og projektgrupper samt projektmedarbejdere på
 - aktørsegmentering
 - leverance- og værdikæder
 - producentafdækning, potentialer og kompetencegaps hos mikroproducenter
 - markedsdialog lokale afsætningsled, lokale producenter og fødevarenetværk
 - analyse, model og konceptualisering i forbindelse med markedsdialog og bæredygtig model for afsætningsnetværk
 - Identifikation af "roadblocks" og handlemuligheder på producentniveau, i afsætningsled, i markedsdialogen og leverancesystem.
 - Post-projekt handlingsplan og forankring hos aktørsegmenter
2. Faglige indlæg ved to workshops med udgangspunkt i punkt 1
3. Deltagelse i udvalgte projektmøder og aktørbesøg

Udførelsesperiode og proces

Konsulentbistanden udføres i perioden januar til april 2019



Tilbudsprocedurer

Krav til konsulent

- Stor indsigt i fødevarerbranchen i forhold til analyse, markedsudvikling, værdiskabelse, værdikæder og trends på produkt- og markedsniveau
- Højt fagligt niveau i forhold til primær producenter, forretningsudvikling og mikrovirksomheder
- Stor indsigt i afsætningsled og leverancesystemer i fødevarersektor
- Højt fagligt niveau i forhold til projekt- og netværksdannelse og samarbejder
- Højt fagligt niveau i forhold til formidling til fødevareraktører
- Konsulent udarbejder sammen med projektets faglige ledelse et samarbejds- og leverancegrundlag, der danner grundlag for fakturering
- Konsulent skal kunne acceptere betalingsbetingelser, hvor der kan faktureres ved aftaleperiodens udløb
- Konsulent skal i eventuel udarbejdelse af materiale og ekstern kommunikation anvende logo/tekst i henhold til Syddansk Vækstforums projekt tilsagn.

Krav til tilbuddet

Business Aabenraa ønsker at modtage:

- Angivelse af hvordan konsulentopgaven tænkes løst
- En kort beskrivelse af virksomheden/konsulent. Der kan henvises til web og linkedin, hvis dette er relevant og fyldestgørende i forhold til opgaveløsningen
- En kort referenceliste – kun relevante referencer i i forhold til opgaveløsningen. Der kan henvises til web og linkedin eller anden relevant kilde.
- Pris på opgaveløsningen. Grundet opgaveløsningen kan tilbudsprisen angives med tilknyttede forudsætninger.

Tilbudsramme

Projektets økonomiske ramme er 70.000 dkr.

Markedsafsøgningen foregår den 2. til 10. januar 2019.

Tilbuddet indsendes til lsj@businessaabenraa.com, senest den 10. januar 2019 kl.16.00.

Svar - Alle modtagne tilbud får besked senest den 15. januar 2019.

Den virksomhed/konsulent, som udvælges, indkaldes til et koordineringsmøde med projektpartnerne med henblik på at definere de konkrete opgaver, milepæle og deadlines samt indgåelse af den endelige aftale.

Yderligere information om forprojektet eller konsulentopgaven fås ved henvendelse til den faglige projektledelse ved Jesper Fuglsang, Udviklingsråd Sønderjylland, mobil +45 2157 0150 mail jf@soenderjylland.dk .